



De noodzaak van kennis voor export van producten

JOZ b.v.

Industrieweg 5
1617 KK Westwoud
The Netherlands

T. +31 (0)228 566 500

F. +31 (0)228 566 570

E. info@joz.nl



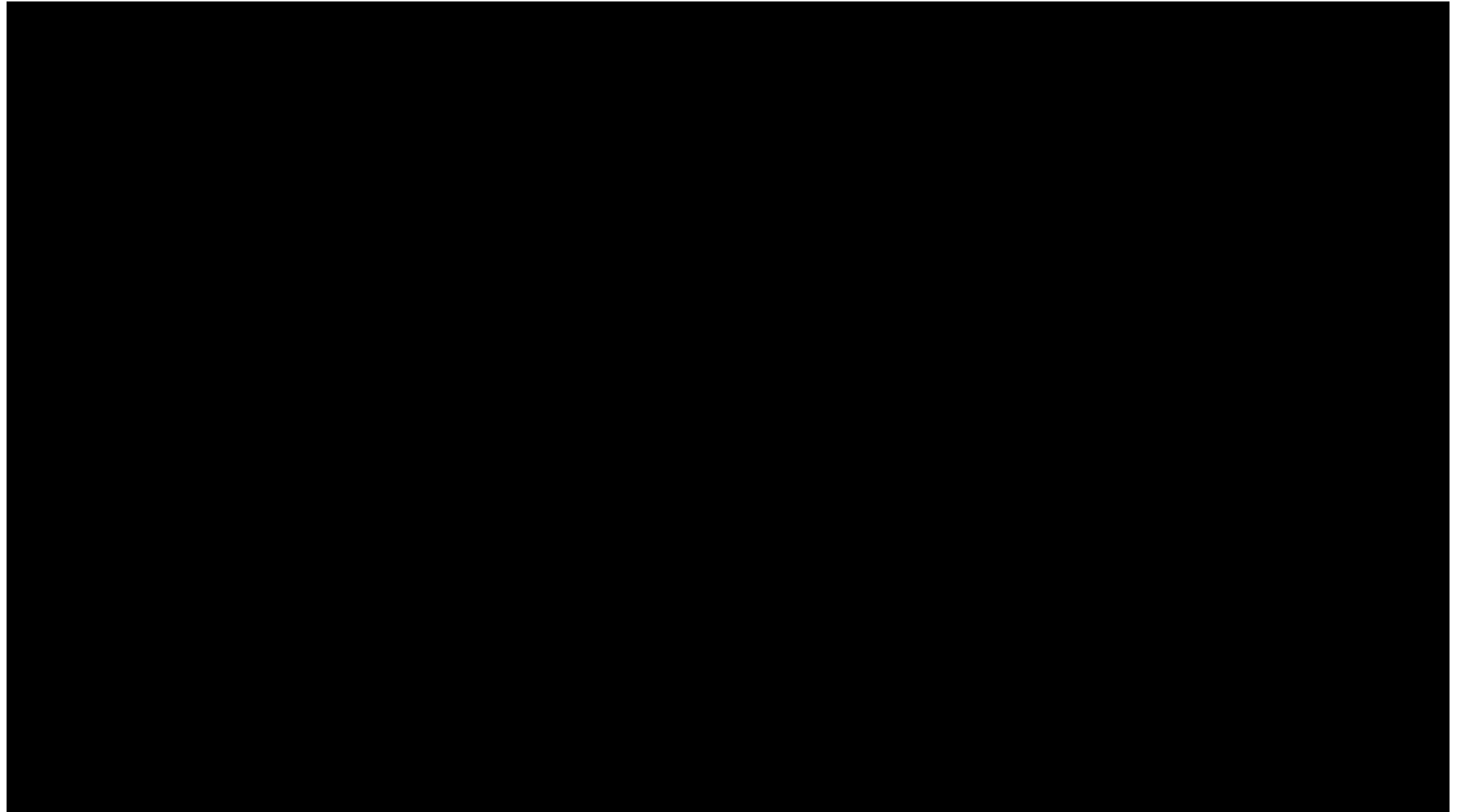
Sjaak Bronkhorst
Sales manager JOZ b.v.

Home of the clean stable

www.joz.nl



De noodzaak van kennis voor export van producten





JOZ door de jaren heen



1948



Jaren '70



2000



2005



2014

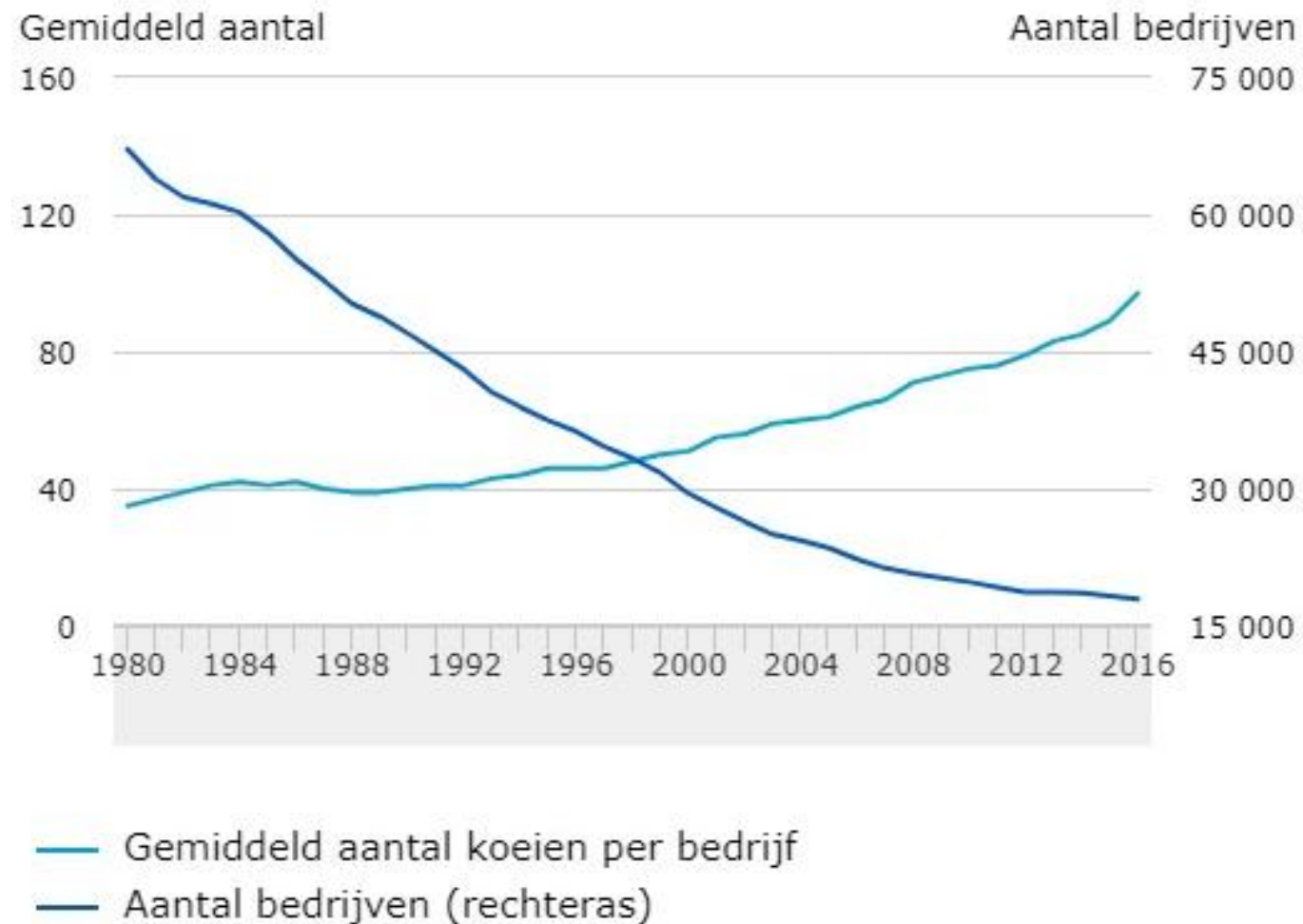
Home of the clean stable
www.joz.nl



De noodzaak van export

**De Nederlandse markt krimpt
Groei moet uit export komen**

Melkkoeien





Kennis als middel om te verkopen

Dealers verzorgen service

Volwassen markten

- Bestaande aanbieders
- Kennis en ervaring bij gebruikers



- **Zoeken naar dealers**
- Internationale beurzen
- Netwerk
- Nederlandse veehouders

Opkomende markten

- Producten worden nog niet gebruikt
- Geen kennis en ervaring gebruikers
- Weinig aanbieders
- Stimuleringsmaatregelen
- Eigenaar is vaak geen veehouder
- Prijs



- **Zoeken naar dealers**
- Handelsmissies
- Internationale beurzen
- Netwerk
- Tenders



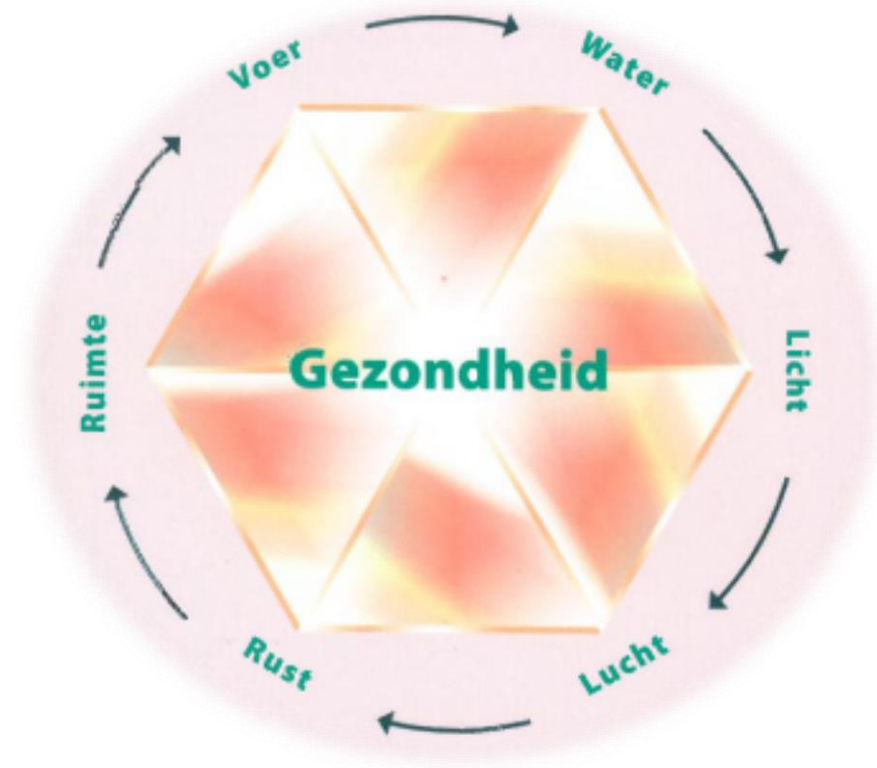
Belang van meerwaarde

Concurrentie met bestaande aanbieders in volwassen markten

- Waarom kiest een dealer voor jou als leverancier?
- Waarom kiest een klant voor jouw product?

Opkomende markten

- Geen ervaring
- Lage kosten voor arbeid
- Lokale aanbieders kopiëren
- Tenders op prijs
- Eigenaar boerderij moet lokale bevolking aan het werk houden



Verkoper als specialist dierwelzijn



Missie en Visie

- **Copycats bij eenvoudige producten (mestschuiven)**
- **Wereldwijd groeit de bedrijfsomvang, vraag naar arbeidsbesparende oplossingen**
- **Robotisering in melkveehouderij geaccepteerd, maar niet voor iedereen**

Missie

Dier én veehouder staan bij ons centraal. Onze oplossingen en diensten voor de stal behouden een natuurlijke omgeving van het dier en verbeteren de efficiëntie van de veehouder.

Visie

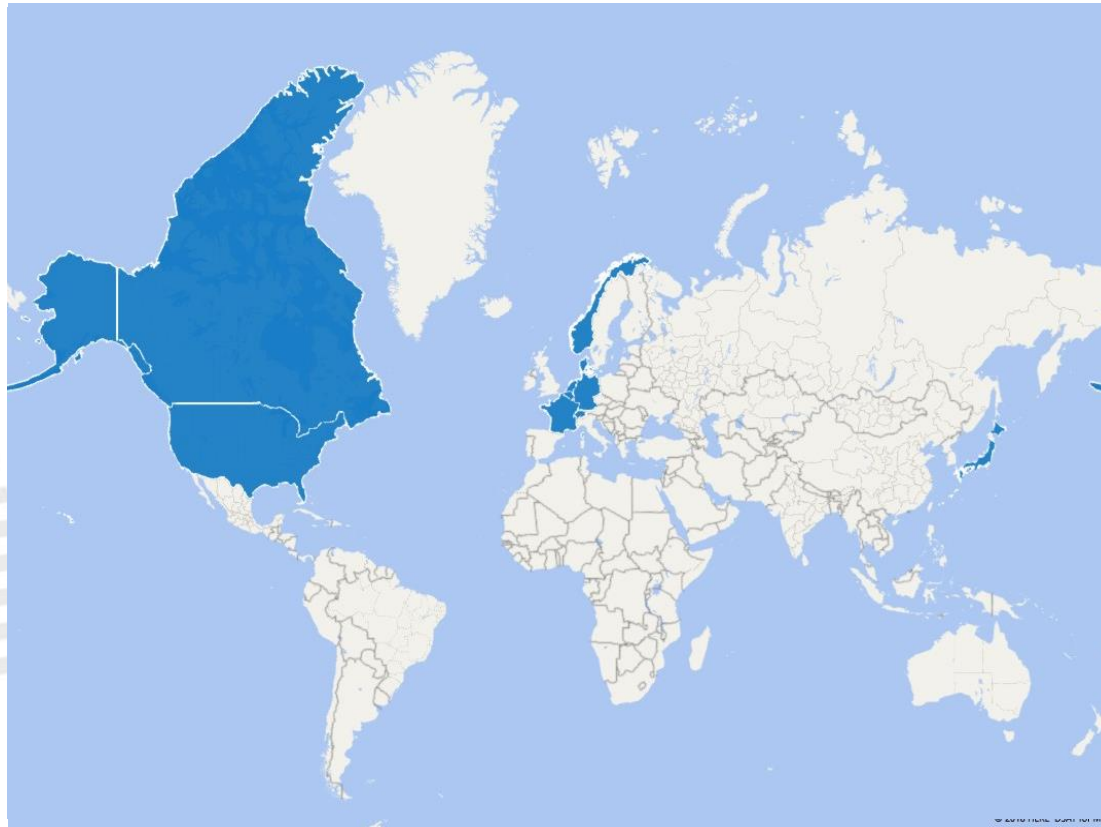
JOZ ontwikkelt en levert technologisch hoogwaardige producten voor iedere stal. Met onze mobiele robots en mechanische producten willen wij tot de top 3 van aanbieders behoren. We kennen de stal door en door. Wij innoveren voortdurend. Onze slimme oplossingen zijn wereldwijd toepasbaar en doordat ze met alles en iedereen kunnen communiceren wordt de gebruiker ontzorgd.

Home of the clean stable
www.joz.nl



Distributie wereldwijd

Lokale service JOZ producten vraagt wereldwijd sluitend dealernetwerk
JOZ mestschuiven en mobiele robots zijn een “bij-product”
Robots vragen om aantallen





Distributie wereldwijd

± 75% van de markt in handen van 3 fabrikanten



Home of the clean stable
www.joz.nl



Omgaan met cultuurverschillen



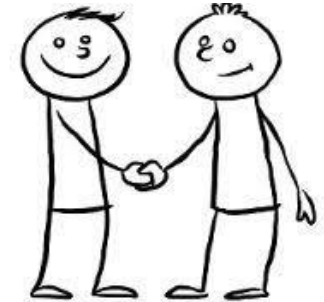
Taal



Omgangsvormen



Persoonlijke relatie



Wederzijds begrip



Man vs. Vrouw



Hiërarchie



Punctualiteit



Invloed overheid



De Nederlandse melkveehouderijsector als exportproduct



Home of the clean stable
www.joz.nl



Valkuilen

De hele organisatie moet er voor willen gaan

Wetgeving en regels

De juiste lokale partner

Betalingscondities

Kosten

Product moet naadloos aansluiten op lokale behoeften





De noodzaak van kennis voor export van producten



Home of the clean stable
www.joz.nl